

todo Agrícola

Una revista de Agroquímicos Borrego

AÑO I NÚMERO 1

AGOSTO-NOVIEMBRE 2020

Familia Madueño
desde 1999 clientes
de Agroquímicos
Borrego

Rafael Borrego

**Te da las claves
para tener una buena
campaña de verdeo**

 **Rivulis**

es.Rivulis.com

Rivulis Europe & Africa



Líder mundial de productos
de riego para la agricultura

Tubería de goteo

Goteros

Filtros

Sumario

- 2 Saluda Rafael Borrego.
- 3 **Manuel Páez** comparte con nosotros tres recetas de toda la vida para aliñar tus aceitunas.
- 4 **FERTINAGRO**. La importancia del potasio en el cultivo del olivar.
- 6 Descubre el nuevo pack para el olivar de **PELLENC**. Ofertas de piezas originales.
- 8 **Rafael Borrego** nos da las claves para tener una buena campaña de verdeo.
- 10 ¿Qué ocurre con el **precio de la almendra** en origen?
- 12 Testimonios y opiniones de nuestros clientes. **Familia Madueño Porras**.
- 14 **Wibaes**, la solución definitiva de internet en zonas rurales.
- 15 **Agroquímicos Borrego** amplía sus instalaciones en 5000 m2

Dirección técnica
Rafael Borrego

Diseño y maquetación
Manu Fernández

Fotografías
Eduardo Romero

Contenidos
Rafael Borrego y Germán Quesada

Distribución e impresión
Agroquímicos Borrego

Tirada
2000 ejemplares

Estimados amigos y lectores:

Agroquímicos Borrego comienza una nueva etapa de crecimiento empresarial, siendo el compromiso de nuestra empresa, el ofrecer distintos servicios orientados a una mejor atención de nuestros clientes, entendiendo dentro de esa mejora, la necesidad de poner en marcha nuevas herramientas de comunicación.

Esa es la inquietud que nos ha llevado a trabajar en esta revista trimestral, que busca incluir en sus distintos contenidos, artículos de ayuda al agricultor, para facilitarle información sobre varias de las principales especializaciones de las que disponemos en Agroquímicos Borrego, como pueden ser el tratamiento con fitosanitarios, las instalaciones de todo tipo de riego y cualquier necesidad relacionada con el mantenimiento, alquiler o compra de útiles y maquinaria agrícola.

Esperamos que el contenido de este primer número sea de vuestro interés y os informamos que este soporte estará disponible tanto en su edición en papel como en nuestra web www.todoagricola.es en su versión digital.

Finalmente, quisiera agradecerles a todos su demostrada confianza en nuestra empresa y emplazarles a poder atenderles físicamente en nuestras instalaciones de Casariche.

Un cordial saludo.

Rafael Borrego

Sabías que **todoAgrícola** es la tienda

on-line de



**AGROQUÍMICOS
BORREGO**

regístrate ahora
en nuestra web y
consigue para tu
primera compra

5€
de regalo

Manuel Páez

Tres recetas de toda la vida para aliñar las aceitunas

Este estepeño lleva más de 50 años aliñando las aceitunas y alcaparrones con recetas que aprendió de sus abuelos y que aún hoy conserva como una tradición familiar.



Aceitunas «del año»

Para una cantidad aproximada de 10 kilogramos de aceituna, esta es su recomendación:

- 10 kilos de aceitunas.
 - ½ kilos de ajos desmenuzados.
 - Laurel al gusto.
 - Tomillo en rama al gusto.
 - Salmuera a 14º
- (1 kilo de sal cada 8 litros de agua).



Aceitunas «partías»

En primer lugar y a continuación de partir la aceituna, nos comenta, debemos quitar el amargor del fruto del olivo cambiándole el agua durante al menos 7 u 8 días.

Después para una cantidad aproximada de 8 kilogramos de aceituna, esta es su recomendación:

- 8 kilos de aceitunas.
 - 2 Cabezas de ajos desmenuzadas.
 - 1 Cornetilla.
 - 2 Guindillas.
 - Tomillo al gusto.
 - Salmuera a 7º
- (unos tres puñados de sal).

Aceitunas rajadas

Igual que las anteriores, nos recomienda quitar el amargor de las aceitunas cambiándole el agua durante al menos 7 u 8 días.

Después para una cantidad aproximada de 8 kilogramos de aceituna, esta es su recomendación:

- 8 kilos de aceitunas.
 - 2 Cabezas de ajos desmenuzadas.
 - 1 Cornetilla.
 - 2 Guindillas.
 - Orégano al gusto.
 - Salmuera a 7º
- (unos tres puñados de sal).



Ya sabes que puedes adquirir todo lo que necesitas para preparar tus aceitunas en nuestra tienda física o en nuestra web www.todoagricola.es



La importancia del potasio en el cultivo del olivar

El potasio es el macroelemento esencial que en mayor cantidad extrae el cultivo del olivo, superando incluso sensiblemente a las necesidades que este cultivo tiene de nitrógeno. Tal es así que la extracción media de potasio para un olivo de 30 kg de producción se cifra en unos 560 gr/árbol aproximadamente.

El potasio es nutriente fundamental y de gran importancia para el olivo, necesario en grandes cantidades por su relación directa e influencia tanto en las fases del desarrollo vegetativo como para el engorde y maduración de la aceituna. Se sabe que este macroelemento desempeña un papel muy importante en los procesos de la fotosíntesis y en la activación de numerosos sistemas y procesos enzimáticos como la síntesis de grasas e hidratos de carbono. Su alta movilidad en la planta favorece que este nutriente se traslade de célula a célula, o de tejido viejo a nuevo en órganos de desarrollo de la madera, a las hojas y al fruto.

Los 9 beneficios del potasio en el olivo

Un óptimo aporte de potasio proporciona los siguientes beneficios para el olivar:

1. Acumulación de sustancias de reserva en la madera y hojas del olivo.
2. El transporte de hidratos de carbono o asimilados desde las hojas hacia el fruto.
3. Aumento del calibre y del rendimiento graso en la aceituna.
4. Una óptima regulación del balance hídrico de la planta, toma mayor importancia cuando el agua es el factor limitante (olivar seco).
5. El potasio regula el movimiento de agua en las células vegetales e interviene en las situaciones de estrés hídrico, reduciendo la transpiración cerrando estomas de las hojas evitando las pérdidas de agua y fortalece a la planta en situaciones de sequía.
6. La resistencia a temperaturas extremas tanto excesivas como resistencia a heladas.
7. La resistencia a parásitos, enfermedades y salinidad del suelo, favoreciendo los mecanismos de la resistencia natural de las plantas.
8. La eficiencia en la aplicación del nitrógeno a través de una transformación más rápida del nitrógeno en proteínas.
9. Previene el estrés provocado por la presencia de sodio y cloro en muchos cultivos.

El olivo andaluz: la necesidad nutricional del complemento potásico

La mayor parte de los nutrientes que precisan las plantas son absorbidos por vía radicular. Sin embargo, cuando hablamos del olivar tradicional andaluz, que en una gran proporción vegeta en suelos calizos y arcillosos, nos encontramos que elementos tan necesarios como el potasio presentan grandes problemas desde el punto de vista de la nutrición, especialmente en los años de grandes cosechas. Si a esto se suma una baja pluviometría anual, con una sequía prolongada durante el otoño, la situación suele agravarse.

El motivo de esto es que el potasio, a pesar de encontrarse en cantidades relativamente altas en los suelos andaluces, es muy poco móvil debido principalmente a la naturaleza alcalina del pH presente en nuestros suelos. Este pH, con altos contenidos en carbonato cálcico, es responsable de producir bloqueos que impiden la liberación del potasio y por tanto su absorción por parte cultivos como el olivo.

Ante esta circunstancia, y aunque en general la capacidad de absorción de nutrientes a través de las hojas es relativamente baja en la gran mayoría de los cultivos leñosos, la fertilización foliar se presenta como una muy buena alternativa. La excelente capacidad que presenta el olivo para la absorción foliar de elementos nutritivos tan importantes para este cultivo, como son el nitrógeno y el potasio, hace que cada día sean más los olivareros que se inclinan por soluciones líquidas potásicas, y generalmente formuladas con aminoácidos, para complementar los abonados granulados de fondo y mejorar así el rendimiento de su explotación.

Un ejemplo de estas soluciones de alta eficiencia, para el aporte foliar de potasio, es el nuevo FERTIUM +COSECHA de Fertinagro Biotech. Un bioactivador NK formulado con un 2% de aminoácidos libres, 25% de potasa neutra y 4% de nitrógeno capaz de potenciar los procesos metabólicos que favorecen la acumulación de reservas, mejorando con ello la calidad y rendimiento graso de la aceituna.

EL FINALIZADOR DE COSECHAS QUE HACE LO QUE DICE... INCREMENTAR LA COSECHA

FERTIUM +COSECHA

**BIOACTIVADOR FOLIAR DE ALTA EFICIENCIA,
RICO EN POTASIO Y AMINOÁCIDOS LIBRES**

- + MAYOR PRODUCCIÓN Y EL PESO ESPECÍFICO DEL FRUTO
- + MEJOR CALIDAD DEL ACEITE
- + MAYOR PROTECCIÓN ANTE PLAGAS Y ENFERMEDADES
- + MEJOR LA RESPUESTA EN PERÍODOS DE SEQUÍA



5 litros
20 litros

PACK OLIVAR

RECOLECCIÓN Y PODA
CON UNA SOLA BATERÍA



PELENC

**POR SOLO
2,90 €***

+ IVA AL DÍA



CLIENTE DE OLIVION PIEZAS ORIGINALES !! PRECIOS IMBATIBLES !!

FUNDAS

Sus ramas protegidas con las fundas amortiguadoras PELLENC, especiales para dedos de verdeo

PACK 10 DEDOS

Los dedos del peine son componentes claves para su **Olivion**. Utilizar recambios originales **PELLENC** le garantiza mantener el máximo rendimiento de su herramienta

PLAN RENOVE

Cambie la batería de su Olivion por una batería de última generación

**OFERTA
37,19 €****

+ IVA



**DESDE
550 €*****

+ IVA



* **FUNDAS:** Coste de 8 fundas al comprar un Kit Verdeo de 200 unidades.
OFERTA ESPECIAL KIT: 72,50 € + iva.
El Kit incluye todas las fundas necesarias para cambio diario en 1 Olivion a lo largo de una campaña de 25 días.
Oferta válida hasta el 30-10-20 o fin de existencias.

** **PACK 10 DEDOS:** oferta campaña 2020 válida hasta el 31-11-20 o fin de existencias.

*** **PLAN RENOVE BATERÍA 600/700**
Para la compra de una BATERÍA OLIVION + nueva entregando su batería 600/700 usada: 550 € + iva.
Para la compra de una BATERÍA OLIVION + nueva entregando su batería 300/400 usada: 590 € + iva.
Ofertas válidas hasta el 31-10-20 o fin de existencias.

PELLENC

A close-up photograph of an olive branch with many small, green olives and dark, elongated leaves. The branch is set against a clear blue sky. The image is used as a background for a text overlay.

Rafael Borrego

**Te da
las claves
para tener
una buena
campaña
de verdeo**

La planificación previa es fundamental para la campaña

A pesar de acumular año tras año una mayor experiencia durante las distintas campañas olivareras, tanto de verdeo como de aceituna de molino, no por ello debemos dejar de aprender y prestar atención a determinados aspectos que nos permitan mejorar y optimizar al máximo nuestros costes de recolección y buscar el momento idóneo del fruto buscando la más alta rentabilidad.

Seleccionar las fincas en estado óptimo

Debemos realizar un estudio pormenorizado de cada una de las fincas, seleccionando aquellas que, bien porque dispongan de riego o porque la aceituna reúne los tamaños mínimos exigibles o por el estado de maduración, vamos a cosechar.

Establecer un calendario de cosecha

Una vez que ya tenemos claras las fincas que vamos a verdear primero, debemos establecer conjuntamente con el calendario de recolección el orden de recogida y realizar una estimación de los días que vamos a necesitar, en virtud de los medios utilizados, para coger la aceituna.

Cumplir los plazos para el uso de los productos fitosanitarios

Debemos asegurarnos de cumplir con todos los plazos de seguridad de los productos fitosanitarios a utilizar. En este sentido, hay productos del tipo *Fluroxipir*, que cuentan con plazos de utilización bastante largos, llegando incluso hasta los 120 días. Por este motivo es importante, como indicábamos anteriormente, el establecer correctamente el calendario de recolección unido a la selección de las fincas a verdear.

Comprobar el estado de los medios de recolección: vibradoras, peines, mantos, etc

No es la primera vez que cuando nos disponemos a verdear nos encontramos con que nuestra maquinaria no se encuentra puesta a punto y los equipos individuales y obligatorios (*gafas, guantes, mascarillas, chalecos reflectantes, etc.*) no están completos.

Volvemos nuevamente a insistir en la debida planificación de todo lo relativo a la cosecha. Por ejemplo, es frecuente que las máquinas con baterías

precisen una revisión técnica y una puesta a punto en el taller, reparando posibles «dedos» rotos, engrasando todas las partes móviles y en general no dejando para última hora el arreglo de estos equipos, que si disponen de garantía, exigen además unos trámites que normalmente tardan varias semanas.

Por este motivo hay que realizar el inventariado de todo el material llevando al taller aquella maquinaria que lo precise. Revisaremos también los mantos y si necesitamos reponer y fabricarlos a medida, tenemos que prever el tiempo de producción que precisa nuestro proveedor.

Finalmente es conveniente estar atentos a los distintos planes de renovación de baterías u ofertas puntuales de todo tipo de artículos que solemos siempre lanzar previo al comienzo de cada campaña desde Agroquímicos Borrego, bien en su tienda física, o a través de la nueva tienda on-line www.todoagricola.es

La prevención en el denominado verdeo precoz

En aquellas fincas de riego se recomienda en todo momento usar tacos protectores blandos y fundas de «dedos» de los peines vibradores para evitar producir heridas y daños en nuestros olivos.

Tratamientos post-cosecha

Tan importante es recolectar adecuadamente la aceituna como preparar el olivo para la recogida de molino o la de la próxima campaña.

Para prevenir la temida «tuberculosis», mi recomendación es que, sin demora alguna, debemos realizar los tratamientos post-cosecha estableciendo como plazo óptimo para aplicar los productos, aproximadamente, una semana inmediatamente después de la recolección.

Lo mejor, como siempre, vuelve a ser la planificación, así que para adquirir este hábito, lo suyo es dedicar un día de la semana a aplicar los tratamientos en todos los olivos cosechados.

¿Qué ocurre con el precio de la almendra en origen?

Durante los últimos años la almendra se ha posicionado como un alimento saludable y versátil en sus diferentes formas de uso y consumo. Son numerosos los estudios que demuestran las propiedades beneficiosas de la almendra. La evidencia científica señala que una dieta que incluye un puñado de almendras tres o cuatro veces a la semana puede ayudar a mantener la salud del corazón, reducir el peso, prevenir la diabetes, combatir la artritis y reducir la mortalidad por cáncer.

El consumo de almendras tiene efectos positivos para la salud del corazón por su contenido en vitamina E, fibra dietética y grasas monoinsaturadas que han sido asociadas con un menor riesgo de enfermedad cardíaca. Ayuda a reducir la circunferencia de la cintura, un conocido factor de riesgo para la enfermedad cardiovascular y favorece la lucha contra el colesterol. Además las almendras son una buena fuente de proteína, tienen un alto contenido de sustancias antioxidantes y están libres de gluten.

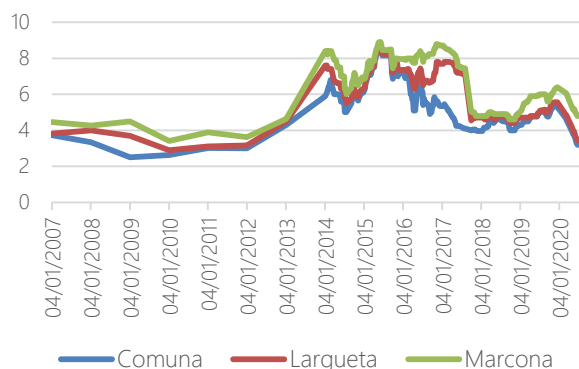
Ahora en plena recolección de almendra estamos atravesando una crisis coyuntural en los precios de la almendra por distintas razones.

La razón principal es una reducción importante de las ventas debido, sobre todo, a las consecuencias de la pandemia producida por la



COVID-19 que han cerrado el canal comercializador de restaurantes, hoteles y cafeterías (HORECA). Esto ha provocado un incremento de los stocks. La demanda de almendras por parte de heladerías, restaurantes o pastelerías se ha reducido de manera importante por lo que ha provocado también una caída del precio.

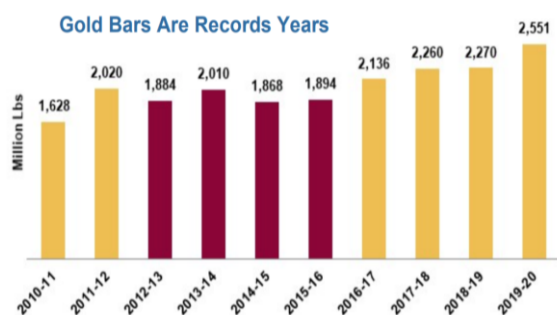
Cotización almendra (€/Kg de grano)



Fuente: Lonja de Reus

Durante el mes de enero de 2020 la almendra cotizaba en la lonja de Reus a 5,30 euros el kilo de grano. En la última semana de julio estos valores bajaron hasta los 3,20 euros el kilo. Por si eso no bastara, se prevé un fuerte incremento de la importación de almendra americana ya que la Almond Board prevé una producción récord en EEUU de 1.361 miles de toneladas, que son 3.000 millones de libras (+17.6 %).

Production: 2.55 billion pounds

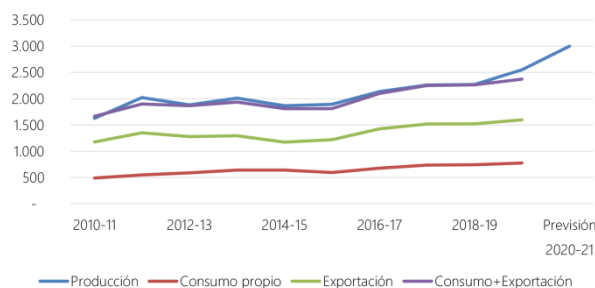


Fuente: Almond Board of California.

Como se puede apreciar en el gráfico anterior las barras de color marrón muestran malas cosechas entre las campañas 2013-14 y la 2015-16 debido a una fuerte sequía en California. Este periodo de sequía coincide con los altos precios de la almendra obtenidos en origen entre los años 2014, 2015 y 2016 en los que se alcanzaron precios récord por encima de los 8 €/Kg de grano. Desde la campaña 2016-17 hasta la actual EEUU está batiendo récords de producción año tras año (barras de color dorado).

Balance Producción almendras EEUU

(en millones de libras)



Fuente: Almond Board of California.

El aumento de un 12% de la producción, unida a la crisis de la COVID-19, son los motivos de una bajada del 40% en el precio de la almendra.

Según el gráfico anterior entre las campañas 2010-17 y 2018-19 el consumo más la exportación de almendra en EEUU están muy igualados, en la campaña 2019-20 a pesar de aumentar un 5 % la suma de consumo propio más exportación, no ha sido suficiente para compensar la subida de un 12 % de producción. «Esto ha hecho que sumado a la pandemia producida por la Covid-19 hayan aumentado los stocks y por tanto se ha producido una bajada de precio de casi un 40 %»

La Mesa Nacional de Frutos Secos ha realizado la estimación de producción de almendra para la campaña 2020 en España, dando como resultado una previsión de 95,6 miles de toneladas de almendra grano, lo que supone un 7 % sobre las 1.361 miles de toneladas previstas por la Almond Board en EEUU.

Como notas positivas, decir que estamos tocando suelo en los precios de almendra, ya que se estima que el umbral de rentabilidad de la almendra en California está en torno a los 3,5 €/Kg. Además es un producto no perecedero y se conserva muy bien si se mantiene en almendra cáscara y que la industria están probando otros sistemas de almacenamiento que ocupan menos espacio. Por último, añadir que la almendra española es muy apreciada en los mercados por su calidad organoléptica, siendo una industria que está cada vez más adaptada a las necesidades del mercado europeo que es un gran consumidor de almendra y tiene facilidad logística con respecto a otros exportadores.

José Manuel Madueño

«Rafael Borrego es mi perito de cabecera»

Para Agroquímicos Borrego es muy importante la opinión de nuestros clientes. Pensamos que la mejora permanente es el secreto de la fidelidad y nos gusta que nos digan en qué fallamos y en qué podemos mejorar.

Para seguir creciendo y mejorando, en este número nos entrevistamos con José Manuel Madueño Porras, agricultor de la zona que junto con su hermano, dirigen una sociedad que actualmente cuenta con 21 hectáreas de olivar y son clientes de Agroquímicos Borrego desde el año 1999.

P: ¿Qué servicios de Agroquímicos Borrego utiliza frecuentemente?

R: Principalmente todo lo relacionado con productos fitosanitarios y asesoramiento técnico en instalaciones de riego y la venta de todo el material necesario: bombas, gomas, placas, etc.

P: ¿Y nunca habéis tenido ningún tipo de problema?

R: No, al contrario. Siempre hemos encontrado un buen servicio de calidad y problemas ninguno.

P: ¿Cómo definirías José Manuel a Agroquímicos Borrego?

R: Lo que siempre destaco de Agroquímicos Borrego es el asesoramiento técnico y personalizado tan completo que ofrecen a todos aquellos agricultores que no somos tan expertos o tenemos dudas en las mezclas de los distintos productos, aplicación de tratamientos y todo eso que te ayuda incluso a ahorrarte algún dinero.

Por otra parte, **Rafael Borrego es para mi como mi perito de cabecera.** Muchas veces quiero por mi cuenta hacer un tratamiento y él me desaconseja que lo haga porque no es necesario. Saber que puede venderme un producto sin más, pero que sin embargo mira por mis intereses, es algo que me transmite muchísima confianza y esto no me ha pasado una sola vez, sino que son muchas las ocasiones que nos ha aconsejado bien aun sabiendo que iba a perder una venta.

En este sentido mucha gente comenta que a lo mejor un producto puede estar dos euros más barato en otro sitio, pero yo siempre digo que lo importante es el servicio en general y sentirse respaldado por una empresa que cuenta con mucha experiencia y que, a veces, el precio no lo es todo.



P: ¿Cuál ha sido vuestro último proyecto que habéis hecho con Agroquímicos Borrego?

Hace tres años hicimos la instalación de riego en una plantación nueva *(foto de la izquierda)*. Ellos hicieron el marco de plantación, nos hicieron el proyecto y nos vendieron todo el material necesario, aunque fuimos nosotros quienes hicimos la instalación sobre el terreno porque tenemos personal y maquinaria propia para poderlo hacer.

P: ¿Cuál es para vosotros el valor añadido de Agroquímicos Borrego?

No sé si debo decirlo o no, pero la facilidad de financiar varios tratamientos que en un momento puntual puede pillarte sin liquidez, para nosotros es una ventaja. Que no tengas dinero disponible por lo que sea y tengas que hacer trabajos en el campo y ellos te den la facilidad de pagar cómodamente, es algo que cumplimenta muchísimo todo lo que hemos hablado antes sobre la confianza.

P: Por hablar del tema de las instalaciones, ¿cómo ves la organización de la tienda y las nuevas naves que hemos adquirido este año?

Ver a una empresa que nace y crece conjuntamente con la tuya es una satisfacción y un orgullo.

Por ejemplo, las dos naves nuevas han supuesto un ahorro considerable de tiempo a la hora de comprar abono o cargar gomas, ya que ahora no hay que ir hasta las otras naves que están algo alejadas. Además en la tienda tienes de todo, así que siempre sueles comprar cosas que necesitas.

P: Insisto en saber si no habéis tenido ningún problema con Agroquímicos Borrego, ya te digo que somos muy autocríticos.

R: No, es que no hemos tenido ningún problema grave. Una vez que recuerde hubo un problema con un producto de Sapec y vinieron los técnicos y se solucionó todo. Hace poco hemos tenido problemas con una mezcla de cobre y otros productos y teníamos atasco, pero ellos siempre han estado ahí para solucionar las incidencias.

P: ¿Qué maquinaria utilizáis cada año en vuestra recolección?

R: Fuimos de los primeros en la zona en trabajar con el peine de PELLEC y las máquinas vibradoras pequeñas de STIHL.

«El 10 no existe, pero sí que les pongo un notable alto»

P: Bueno, del 0 al 10, ¿qué nota le ponéis a Agroquímicos Borrego?

R: No quiero parecer pelota, pero sinceramente mi valoración de Agroquímicos Borrego por todo lo que hemos hablado antes es muy alta. El 10 no existe pero sí que les pongo un notable alto *(sonríe)*.



Wibaes la solución definitiva de cobertura móvil y videovigilancia para zonas rurales

En el siglo XXI una de las mayores preocupaciones de las personas es la seguridad en todos los ámbitos de la vida. La tecnología ha abierto un sinfín de oportunidades a aquellas personas que se empeñan en hacer daño al prójimo y hacerse "amigo" de su capital, por lo que es muy importante que tus bienes y huella digital estén protegidos para evitar daños y sobre todo malas experiencias.

Si lo que te preocupa es proteger tu vivienda, casa rural o instalaciones agrícolas, puedes hacerte con pequeñas cámaras o alarmas. La videovigilancia también es una opción que puedes implementar en cualquier zona en la que te encuentres. La mayor dificultad para poder aprovechar la capacidad de las tecnologías de seguridad es la conexión a internet, puesto que hoy en día conectar una alarma o ver unas cámaras de seguridad a través de un móvil es fácil, pero es necesario la conexión a internet rural que ofrecen los operadores locales. Wibaes utiliza conexiones FTTH en zonas urbanas y cuenta con su propia infraestructura para suministrar conexiones inalámbricas en zonas rurales.



Internet es un medio por el que convergen las diferentes tecnologías que puedes utilizar para proteger tu vivienda o empresa. Wibaes, una empresa de ámbito local creada en Estepa, ofrece la posibilidad de suministrar este tipo de conexiones rurales en la comarca, sin embargo, a nivel nacional puede suministrar conexiones FTTH, así como los tres servicios básicos: telefonía fija, telefonía móvil y TV.

Otra aplicación bastante común y que es eficaz utilizando conexiones rurales es el control remoto de riegos, alimentación, calefacción y suministro de agua en naves avícolas, además de la seguridad a través de alarmas, videovigilancia y otras aplicaciones domóticas que puedes controlar directamente desde tu teléfono móvil en cualquier lugar del mundo donde exista una línea de datos 4G y en muchos casos 5G, gracias a la tecnología.

Más información en www.wibaes.com



**AGROQUÍMICOS
BORREGO**

DISTRIBUIDOR OFICIAL

**AVDA. VENTA PALOMA 2-8
41580 CASARICHE (SEVILLA)**

954 011 852 - 610 310 934

La adquisición de un nuevo solar en el Polígono Santa Bárbara de Casariche de

4000 m²

unidos a los **1000 m²** de dos nuevas naves, preparan a **Agroquímicos Borrego** para su próxima etapa de crecimiento

La ampliación de servicios integrales agrícolas, es el nuevo objetivo a corto plazo marcado por la Dirección de Agroquímicos Borrego.

Existe una demanda real que, cada vez con mayor frecuencia, llega a nuestros distintos departamentos. Algunos de nuestros clientes nos piden poder implementar nuestro catálogo integral de servicios orientados a la siembra, recolección, construcciones agrícolas e instalación de todo tipo de sistemas de riego. En un sector cada vez más exigente, son necesarios para cualquier explotación agraria, sin importar su tamaño, la mejora de todos sus recursos.

Estos son los motivos que han llevado a la Dirección de Agroquímicos Borrego a adquirir recientemente un solar de 4.000 m² en el Polígono Santa Bárbara, ubicados frente a otras naves industriales de la empresa.

Está previsto que en los próximos meses se comience la construcción de las nuevas instalaciones orientadas, como ya hemos explicado,

a preparar logísticamente a Agroquímicos Borrego para esa nueva etapa de crecimiento que se plantea a un corto plazo.

A este nuevo solar, debemos de añadir la compra y acondicionamiento de dos naves industriales de 500 m² cada una, que han sido preparadas exclusivamente para todo lo relativo a instalaciones de riego, invernaderos, abonos y productos fitosanitarios.

Con esta ampliación hemos conseguido reducir el tiempo de espera de nuestros clientes, los cuales se han ahorrado los desplazamientos hasta las naves de gomas de riego y abonos, que aun estando en el mismo polígono, quedaban un poco apartadas.

En definitiva, un compromiso fiel a la política de la empresa de seguir ofreciendo cada vez mayores servicios pero sin dejar de prestar atención a la calidad y comodidad de nuestros clientes en sus compras o visitas a nuestras instalaciones. Un esfuerzo extra para seguir ofreciendo al agricultor todo lo necesario en su día a día.

DURAMON

SULFAMAX

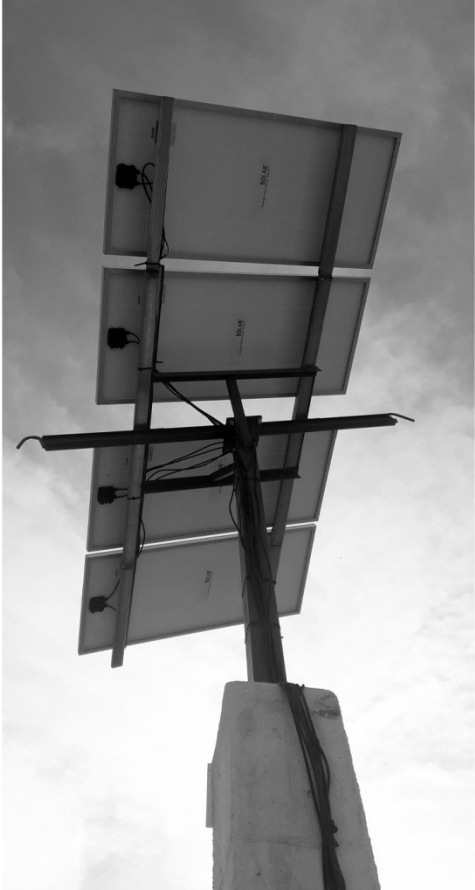
**PHOSPHOACTIVE
107**

**SIETE ELEMENTOS SOLUBLES EN LA FÓRMULA
MÁS COMPLETA PARA EL ABONADO DEL OLIVO**



**NITRÓGENO GRADUAL
POLISULFATO BAJO EN SODIO
LIGNOSULFONATO DE ZINC
FÓSFORO PROTEGIDO
POTASA PROCEDENTE DE SULFATO**

**FERTINAGRO
BIOTECH**
DISTRIBUCIÓN



Estamos en el Polígono Industrial Santa Bárbara
Avenida Venta de la Paloma, 2-8 41580 Casariche (SEVILLA)
Más información en **610 310 934 – 954 011 852**